

RAPPORT DE STAGE DE DEUXIÈME ANNÉE BTS SIO (SLAM):



Du 04/12/2023 au 28/01/2024

Tuteur durant le stage : Monsieur Attia Amin

Tuteur Académique : Monsieur Jean-François Vert

Etablissement / Formation : Lycée Général Turgot BTS SIO (spécialité SLAM)

Attia Kais

SOMMAIRE:

- I. Introduction**

- II. Présentation Personnel**
 - 1) Profil

- III. Présentation de l'entreprise**
 - 1) Présentation et objectifs
 - 2) Remerciements

- IV. Déroulement du stage**

- V. Tâches effectuées**
 - 1) Missions quotidiennes

- VI. Les apports du stage**

- VII. Conclusion**

- VIII. Annexes**

INTRODUCTION:

Dans le cadre de ma formation en BTS SIO (Services Informatiques aux Organisations), j'ai eu l'opportunité d'effectuer mon stage au sein de l'entreprise "Bio Bike Love UG". Ce stage s'est déroulé du 04/12/2023 au 28/01/2024, et m'a permis de mettre en pratique les connaissances acquises tout au long de ma formation ainsi que des compétences que j'ai apprises durant.

Dans la première section de mon rapport de stage, je vais détailler la société "Bio Bike Love UG", en abordant son histoire, sa vision et ses objectifs. Par la suite, j'exposerai mon rôle dans cette entreprise, les tâches qui m'ont été attribuées, ainsi que mon expérience quotidienne. Pour conclure, je réfléchirai sur l'apport de ce stage à mon développement professionnel et personnel, en soulignant les connaissances acquises et les compétences développées, et en exprimant mes aspirations pour la suite de ma carrière dans ce secteur.

Ce stage a constitué un élément clé de ma formation, en me donnant l'occasion d'appliquer mes connaissances théoriques dans un contexte pratique au sein d'une entreprise innovante. J'aspire à maximiser cette expérience et à continuer à enrichir mes compétences à travers ce rapport de stage.

PRÉSENTATION PERSONNELLE:

Je m'appelle Kais Attia, j'ai 19 ans et je suis étudiant au Lycée Turgot.

Ayant obtenu mon bac général avec les spécialités mathématiques et physique-chimie. J'ai redécouvert l'informatique en seconde grâce aux cours de Science numérique et technologiques, ce qui m'a plutôt plu, et de là j'ai décidé de poursuivre dans des études dans le domaine de l'informatique, et qui pourraient m'apporter un maximum de compétences et de connaissances. Un BTS était la chose qui me correspondait, je pense, le mieux, car comparé à un BUT en BTS on est bien encadré par les professeurs.

Je suis donc actuellement en BTS SIO (Services Informatiques aux Organisations), spécialisé en développement et programmation (SLAM) : une formation de deux ans, complète, en incluant un stage de huit semaines en première année puis un autre de huit semaines en deuxième année, qui nous ouvre les portes sur le monde professionnel, en apprenant la pratique, à se servir de nos connaissances tout en acquérant de l'expérience.

Présentation de L'entreprise:

Bio Bike Love UG est une entreprise sociale qui travaille sur des solutions pour surmonter les défis sociaux. Outre les objectifs économiques, des objectifs écologiques et sociaux sont définis. Les objectifs écologiques et sociaux ont une importance égale, voire supérieure, aux objectifs économiques. Les entreprises sociales tentent d'assumer leurs responsabilités et de conduire le changement.

L'entreprise BioBike Love a été fondée par une équipe d'entrepreneurs dont Amin Attia et un associé en 2021. Ils sont des passionnés et enthousiastes du cyclisme, qui possèdent un engagement profond envers la durabilité. Ils sont basés à Brême, en Allemagne, une ville connue pour sa culture du vélo dynamique et ses objectifs climatiques ambitieux.

En offrant une solution pratique et agréable aux défis de la mobilité urbaine, BioBike Love espère inspirer et responsabiliser les gens à faire des choix plus durables dans leur vie quotidienne, et à contribuer à un monde plus sain, plus vert et plus vivable.

Remerciements:

Je souhaite exprimer ma gratitude envers tous ceux qui ont joué un rôle dans le succès de mon stage, que ce soit de près ou de loin.

En premier lieu, je remercie mes enseignants pour leur aide dans la recherche de mon stage, la rédaction de mon CV et de mes lettres de motivation, et pour m'avoir mis en relation avec les bonnes personnes.

Je tiens à exprimer toute ma reconnaissance à l'entreprise Bio Bike Love UG pour m'avoir accueilli en tant que stagiaire lors de mon BTS SIO. Cette période a été très enrichissante et m'a permis de développer de nouvelles compétences dans le backend et le frontend, notamment dans le domaine de la création de sites web.

Mes remerciements vont également à Amin Attia pour son encadrement, sa guidance et sa disponibilité pendant mon stage. Ses conseils avisés et sa bienveillance ont été essentiels pour comprendre les différents aspects de l'entreprise et approfondir ma connaissance de ses défis.

Je suis également reconnaissant envers l'équipe pour son accueil chaleureux et sa collaboration. Dès le premier jour, les membres de l'équipe m'ont intégré et offert un cadre de travail stimulant, me permettant de participer activement aux projets de l'entreprise.

Enfin, je remercie mon établissement de formation pour m'avoir offert l'opportunité de réaliser ce stage au sein de Bio Bike Love UG. Je suis également reconnaissant envers mes professeurs et l'équipe pédagogique pour leur soutien et leurs précieux conseils tout au long de ma formation.

En résumé, ce stage a été un moment clé de mon parcours académique et professionnel. Je suis très reconnaissant envers tous ceux qui ont contribué à cette expérience enrichissante et qui ont favorisé la croissance professionnelle.

Déroulement du stage:

Durant le mois de décembre, je réalisais mon stage en télétravail depuis chez moi avec des appels tous les trois jours pour vérifier qu'il n'y avait aucun problème avec l'avancement du stage, mais aussi pour montrer mon avancement. Pendant le mois de janvier, j'ai rejoint leurs locaux en Allemagne pour pouvoir coder sur place. J'avais des réunions pour constater mon avancement, mais aussi la distribution de nouvelles tâches.

C'est-à-dire que j'avais des horaires et je devais être connecté sur les plates-formes que j'utilisais pour avoir accès au travail à faire pendant la journée ainsi que les sites ou autres outils dont j'avais besoin pour travailler. Tout cela était encadré par mon tuteur, qui était toujours présent en cas de problème et qui prenait connaissance du déroulement des missions à effectuer tout au long de la journée.

J'avais une liste de missions à effectuer, et mon avancée était contrôlée par appel sur zoom ou en réunion, puis au fur et à mesure qu'elles étaient effectuées, puis vérifiées, je passais à la suivante. La durée d'une mission pouvait être d'une heure comme elle pouvait être de quatre ou cinq, c'est donc une bonne gestion du temps qu'il a fallu mettre en place au fil des jours.

Tâches:

Au sein de l'entreprise "Bio Bike Love Ug", l'une de mes principales missions était de créer un portail business to business ou B2B. En tant qu'étudiant en BTS SIO, j'ai eu l'occasion d'appliquer mes connaissances et compétences dans le développement web pour créer un site à la fois esthétique, fonctionnel et en accord avec les besoins spécifiques de l'entreprise. Dans ce paragraphe, je détaillerai les différentes tâches que j'ai accomplies lors de la création et de la gestion du site web de Bio Bike Love Ug, mettant en évidence les aspects clés tels que le développement des fonctionnalités.

Au cours de ce stage, j'ai passé le plus clair de mon temps sur le front en c'est-à-dire le HTML et CSS.



Ma première mission au sein de “Bio Bike Love Ug” a été de concevoir et développer la base de données cruciale pour le site portail de commande B2B. Cette base de données avait pour but de gérer les inscriptions et les connexions des clients, un élément fondamental pour l'interaction utilisateur avec le site.

Le processus a débuté par une séance de planification avec mon maître de stage, réalisée via Zoom. Cette réunion était essentielle pour cerner précisément les besoins de l'entreprise et les fonctionnalités attendues de la base de données. Suite à cette discussion approfondie, j'ai reçu un document détaillé, élaboré conjointement par mon maître de stage et moi, qui servait de feuille de route pour le développement du back-end. Le document est disponible dans l'annexe. (Annexe 1)



Une fois la base de données créée et que j'ai eu la validation de mon maître de stage, j'ai directement enchaîné avec la création d'un nouveau projet PHP sur Netbeans en structure MVC (Modèle Vue et Contrôleur), ensuite j'ai créé les documents de base comme le Contrôleur Principale qui regarde l'action demandée et renvoie le nom du fichier correspondant pour que le site puisse afficher la bonne page. Si l'action demandée n'est pas reconnue, la fonction renvoie l'utilisateur vers la page d'accueil du site. La création du fichier bd.inc.php qui permet de lier la base de données au site web. Maintenant que le projet est bien configuré, plus qu'à coder les actions et les ajouter dans le contrôleur principal(Annexe 2.5).

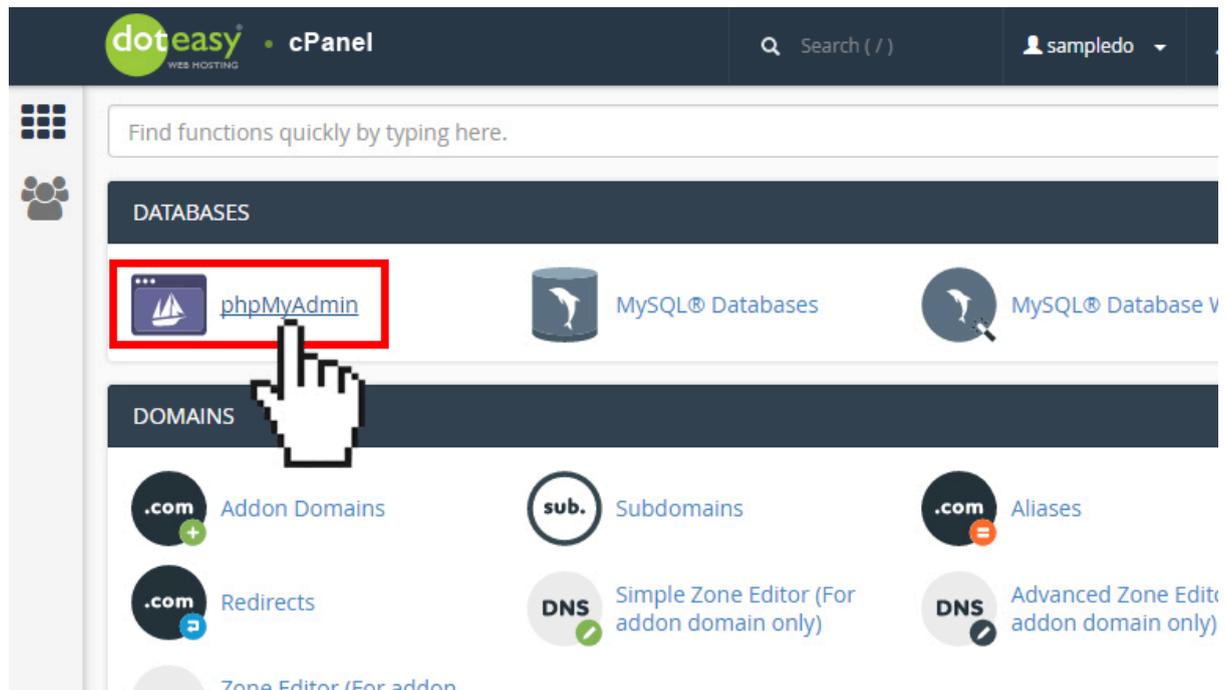
Ainsi, j'ai codé la page de connexion en accord avec les demandes du maître de stage. Une fois la page de connexion terminée, j'ai commencé à coder le sur un serveur de test à part la page HTML qui devait afficher les produits.

Puis je suis passé en présentiel dans leurs locaux où j'avais mon bureau et des comptes rendus quotidiens de mon avancée sur le CSS du projet qui devait correspondre aux attentes du maître de stage. (Exemple Annexe 3). Et voici en Annexe 4 les pages que j'ai pu réaliser en respectant les consignes.

Une fois que j'ai réalisé toutes les demandes et qu'elles correspondent bien aux demandes de mon maître de stage, c'était le moment d'upload le projet sur cPanel qui est un tableau de bord de contrôle populaire qui nous aide à gérer notre serveur d'hébergement Web en utilisant une interface Web conviviale.



Une fois que le projet est bien configuré sur le serveur cpanel c'est le moment de recréer la base de données sur le logiciel.



Une fois la base de données bien configurée, on peut modifier le fichier `bd.inc.php` qui relie la base de données au code. On peut vérifier que les données sont bien enregistrées dans la base de données avec des tests comme le `var_dump`.

La dernière étape à réaliser avant de déployer le site web est de créer la dernière page du site web, la page de contact pour mettre aux entreprises de passer commande. Pour ça, on va configurer une adresse mail sur cpanel. (Annexe 5)

Les apports du stage:

Le stage au sein de l'entreprise Bio Bike Love m'a apporté de nombreux enseignements et bénéfices tant sur le plan professionnel que personnel. Tout d'abord, j'ai pu mettre en pratique les connaissances acquises lors de ma formation en BTS SIO. En travaillant sur des projets concrets, j'ai consolidé mes compétences techniques, notamment dans le développement de fonctionnalités pour le site web de l'entreprise, ainsi que dans l'analyse et la partie frontend.

De plus, j'ai eu l'opportunité de développer mes compétences en gestion de projet. J'ai été impliqué dans différentes étapes, la conception, en passant par la planification et le suivi des tâches. Cela m'a permis d'améliorer ma capacité à organiser mon travail, à gérer les priorités et à respecter les délais.

Le stage m'a également offert une immersion dans le monde de l'entrepreneuriat social. Cela m'a donné une compréhension concrète des enjeux et des défis auxquels l'entreprise fait face, ainsi que des compétences en communication et en design.

En travaillant au sein d'une équipe passionnée et engagée, j'ai développé mes compétences relationnelles et ma capacité à collaborer efficacement. J'ai appris à travailler en groupe, à partager des idées, à écouter les autres et à travailler vers un objectif commun. Cette expérience m'a également permis d'améliorer ma capacité à m'adapter à des situations variées et à travailler dans un environnement dynamique et en constante évolution.

Sur le plan personnel, ce stage m'a également permis de prendre conscience de l'importance de l'engagement social. En contribuant aux projets de Bio Bike Love, j'ai ressenti une réelle satisfaction de pouvoir apporter ma pierre à l'édifice et de faire une différence dans la vie des personnes bénéficiaires de l'entreprise.

En somme, ce stage au sein de Bio Bike Love m'a permis d'acquérir de nouvelles compétences techniques et relationnelles, de développer ma capacité à gérer des projets et d'approfondir ma compréhension du monde entrepreneurial. Je suis reconnaissant envers toute l'équipe pour leur accueil, leur encadrement et leur soutien tout au long de cette expérience formatrice. Les apports de ce stage seront incontestablement des atouts précieux pour ma future carrière professionnelle et mon engagement dans des projets porteurs de sens.

Conclusion:

En conclusion, mon stage au sein de l'entreprise Bio Bike Love a été une expérience extrêmement enrichissante et gratifiante. J'ai eu l'opportunité de participer activement à des initiatives pionnières chez BioBike Love, axées sur la promotion du transport durable et l'adoption des vélos. À travers ce projet, j'ai pu constater l'impact significatif qu'une entreprise engagée et résolue peut avoir sur la société, en facilitant une transition vers des modes de vie plus écologiques. Les efforts de BioBike Love dans la sensibilisation à l'utilisation des vélos comme alternative viable aux véhicules motorisés m'ont permis de voir de près comment de telles actions peuvent non seulement réduire l'empreinte carbone urbaine, mais aussi améliorer la qualité de vie en ville, en favorisant une mobilité plus saine et plus durable.

Lors de mon stage chez BioBike Love, j'ai eu l'opportunité de concevoir et développer un site web B2B. Cette expérience m'a permis de mettre en pratique mes compétences en développement web, en travaillant spécifiquement sur les technologies front-end et back-end pour créer une plateforme efficace et intuitive destinée aux professionnels. Ce projet a été l'occasion d'approfondir ma maîtrise des langages de programmation tels que HTML, CSS, PHP, tout en me familiarisant avec des outils de gestion de bases de données dans le monde du travail.

Ce stage a été une expérience précieuse, car il m'a confronté à des défis réels du monde du développement web, notamment en termes de conception d'interfaces utilisateurs adaptées aux besoins spécifiques des entreprises clientes de BioBike Love. J'ai également travaillé sur l'optimisation de l'expérience utilisateur (UX) et de l'interface utilisateur (UI).

La collaboration étroite avec l'équipe de BioBike Love a été essentielle pour comprendre les objectifs commerciaux de l'entreprise et intégrer des fonctionnalités spécifiques qui répondent aux besoins des utilisateurs B2B, comme la gestion des commandes, la consultation des catalogues de produits.

Au-delà des aspects techniques, ce stage m'a également offert une perspective unique sur l'importance de la mobilité durable et le rôle des vélos dans la création de villes plus écologiques et vivables. L'engagement de BioBike Love envers l'environnement et la promotion des transports propres a renforcé ma motivation à contribuer à des projets ayant un impact positif sur la société.

Je suis reconnaissant pour l'opportunité d'avoir travaillé sur un projet aussi significatif et d'avoir été intégré dans une équipe aussi inspirante. Cette expérience a non seulement enrichi mes compétences techniques, mais a également élargi ma vision des possibilités offertes par le développement web dans la promotion du développement durable.

Annexe 1: Voici le document réalisé lors du rendez-vous sur Zoom

Stage de Kais Attia

Période : du 04/12/2023 au 31/01/2024

Domaine de responsabilité : Développement Web

Mission : Création d'un portail de commande B2B

Un formulaire de commande pour les clients B2B sera mis en place sur le domaine <https://b2b.biobikelove.de>. Les clients pourront se connecter ou créer un compte sur ce domaine. Lors de l'inscription, les données de l'entreprise, y compris le numéro de TVA, doivent être saisies. Idéalement, ces données seront vérifiées et toute information incorrecte empêchera l'envoi du formulaire d'inscription. Après une inscription réussie, le client B2B sera redirigé vers la page principale, où il pourra consulter la liste des prix B2B. De plus, il trouvera sous la section „Demande de commande“ un formulaire où il pourra indiquer ce qu'il souhaite commander. La demande sera envoyée à sales@biobikelove.de.

Pages requises :

1. Page de connexion incluant la possibilité d'inscription

Lors de l'inscription, les paramètres suivants doivent être demandés :

- Nom de l'entreprise
- Nom du contact
- Adresse de l'entreprise
- Adresse e-mail du contact
- Numéro de téléphone du contact
- Numéro d'identification à la TVA

2. Page des produits

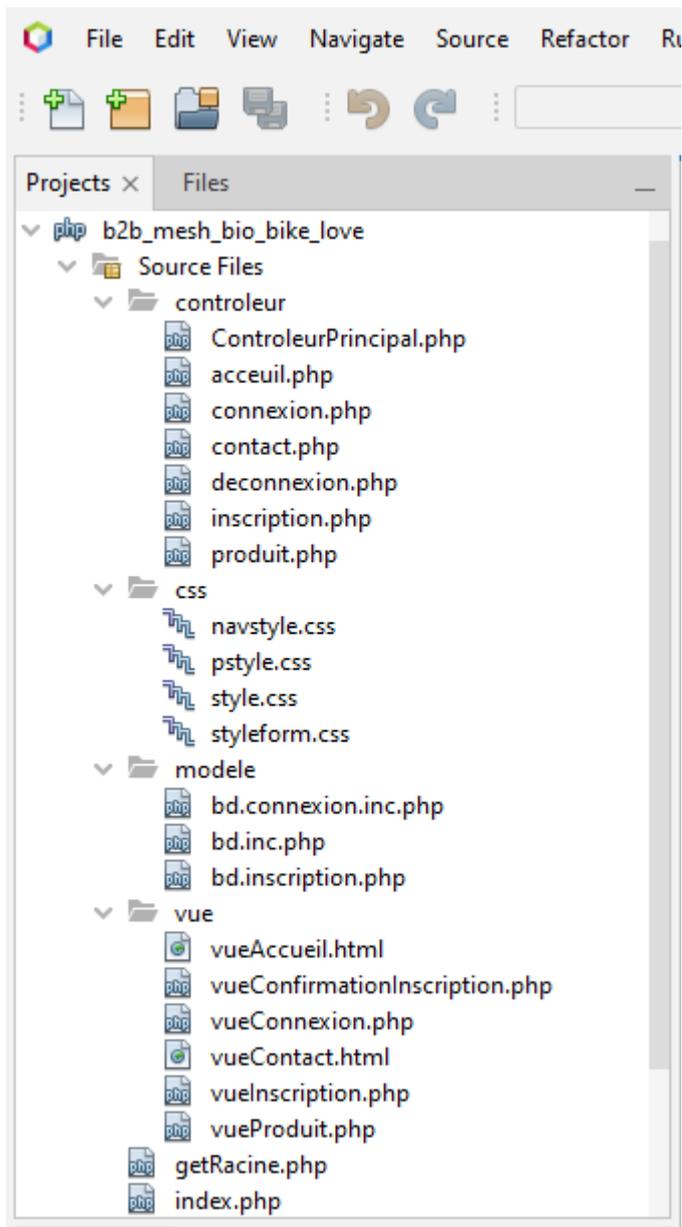
Cette page doit présenter les produits avec les prix B2B. Une section doit également afficher les coûts de livraison. La page n'est visible que pour les utilisateurs connectés.

3. Page de demande de commande

Sur cette page, les clients pourront faire une demande via un formulaire de contact. La page est visible uniquement pour les utilisateurs connectés. Le formulaire de contact doit inclure les champs suivants :

- Nom de l'entreprise
 - Nom du contact
 - Adresse de l'entreprise
 - Adresse e-mail du contact
 - Numéro de téléphone du contact
 - Numéro d'identification à la TVA
- !!! Les données doivent déjà être saisies dans le formulaire.

Annexe 2: Voici l'arborescence du projet

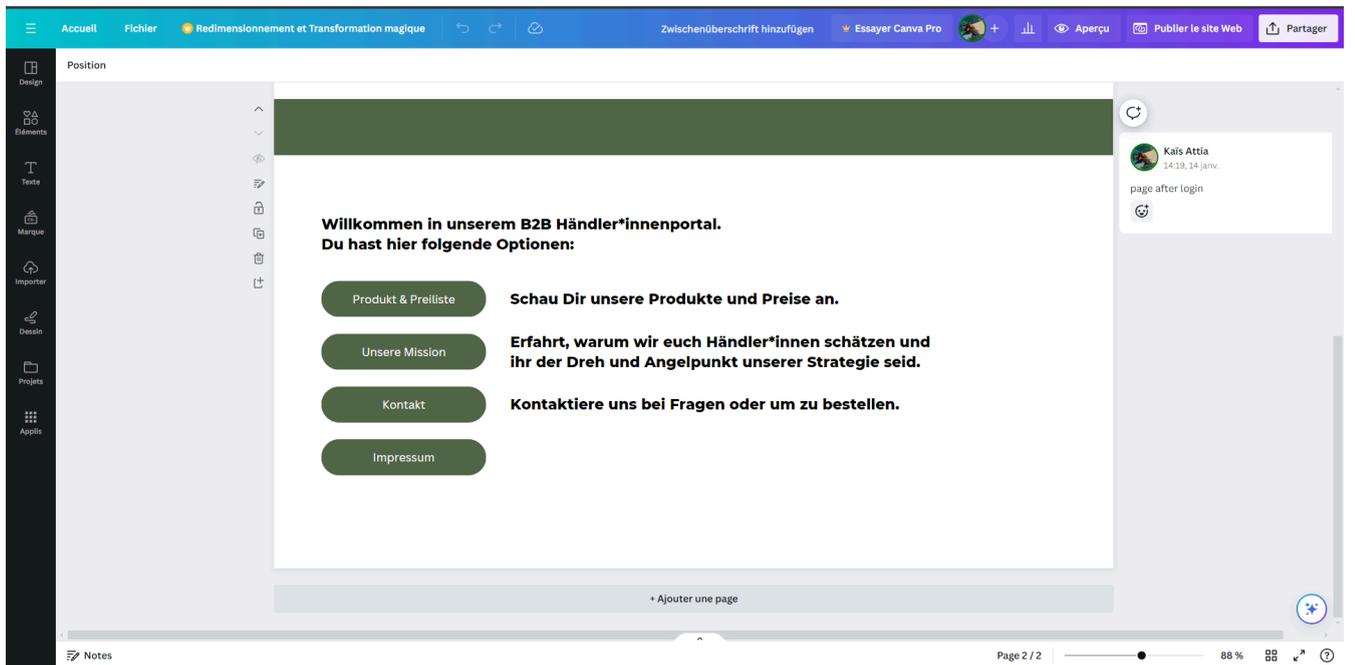
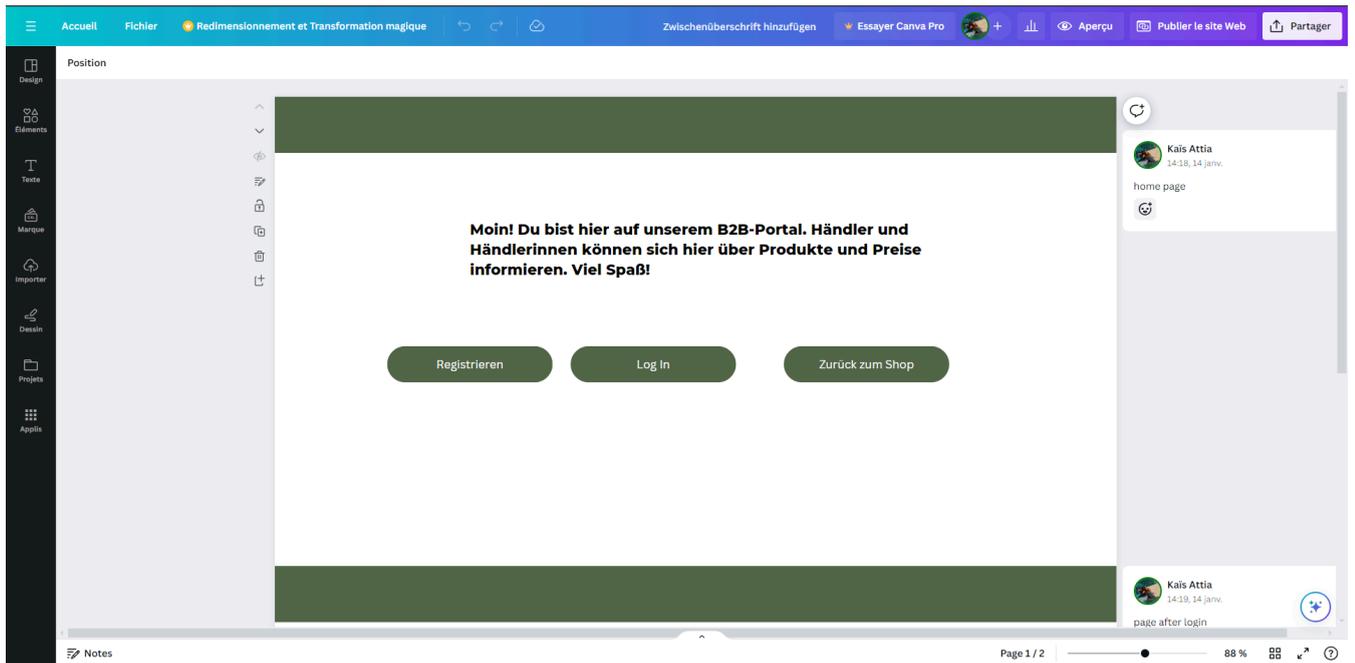


Annexe 2.5:

```
Code Blame 24 lines (18 loc) · 562 Bytes Code 55% faster with GitHub Copilot Raw Copy Edit View

1 <?php
2
3 function ControleurPrincipal($action){
4     $lesActions = array();
5     $lesActions["default"] = "accueil.php";
6     $lesActions["inscription"] = "inscription.php";
7     $lesActions["connexion"] = "connexion.php";
8     $lesActions["produit"] = "produit.php";
9     $lesActions["commande"] = "commande.php";
10    $lesActions["deconnexion"] = "deconnexion.php";
11    $lesActions["contact"] = "contact.php";
12
13
14
15    if (array_key_exists ( $action , $lesActions )){
16        return $lesActions[$action];
17    }
18    else{
19        return $lesActions["default"];
20    }
21 }
22
23
24 ?>
```

Annexe 3:



Annexe 4:



Bonjour!

Vous êtes ici sur notre portail B2B. Les revendeurs peuvent se renseigner sur les produits et les prix ici. Amusez-vous!

[Se connecter](#)

[S'inscrire](#)

[Retour à la boutique](#)



[Se connecter](#)

[S'inscrire](#)

Bienvenue sur notre portail de revendeurs B2B. Vous disposez ici des options suivantes :

[Liste de produits et de prix](#)

Consultez nos produits et nos prix.

[notre mission](#)

Découvrez pourquoi nous valorisons vos détaillants et pourquoi vous êtes le pilier de notre stratégie.

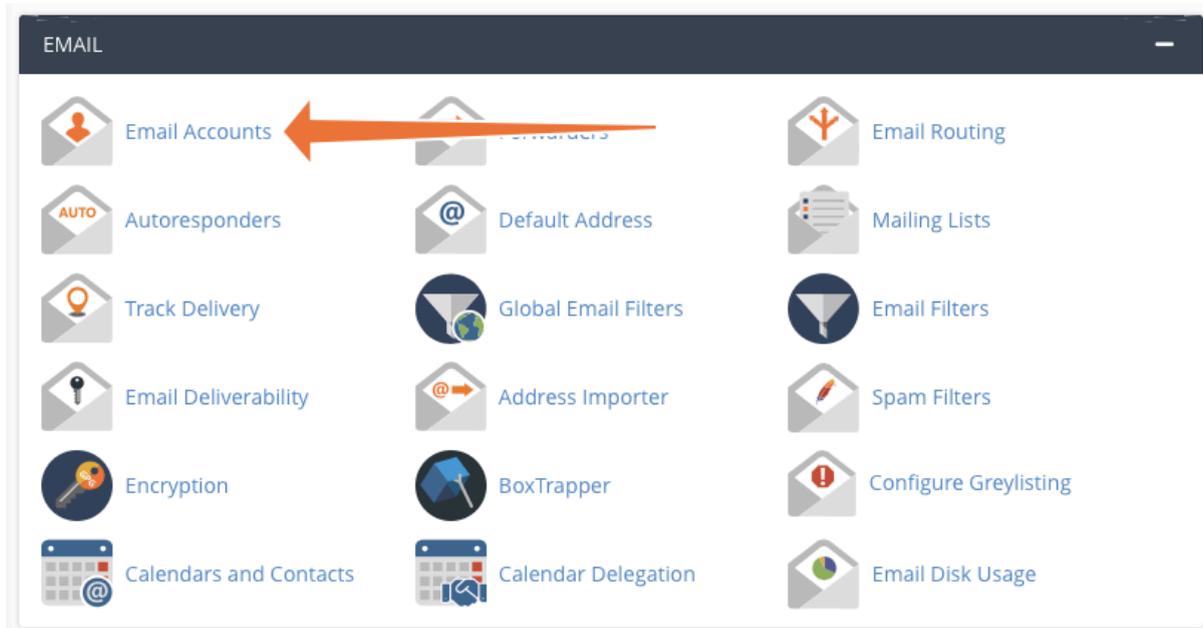
[Contact](#)

Contactez-nous si vous avez des questions ou pour commander.

[imprimer](#)

B2B

Annexe 5:



Email Accounts

List Email Accounts

This feature lets you create and manage email accounts. Want to learn more? Read our [documentation](#).

98 Available 2 Used

Search

Filter: All Restricted Default Account Exceeded Storage

DELETE

Account ^ @ Domain	Restrictions	Storage: Used / Allocated / %	CHECK EMAIL	MANAGE	CONNECT DEVICES
> [REDACTED]	✓ Unrestricted	55.24 KB / 250 MB / 0.02%	<input type="button" value="CHECK EMAIL"/>	<input type="button" value="MANAGE"/>	<input type="button" value="CONNECT DEVICES"/>
> [REDACTED]	✓ Unrestricted	87.19 KB / 250 MB / 0.03%	<input type="button" value="CHECK EMAIL"/>	<input type="button" value="MANAGE"/>	<input type="button" value="CONNECT DEVICES"/>
> [REDACTED] Default	✓ Unrestricted	4 MB / ∞	<input type="button" value="CHECK EMAIL"/>	<input type="button" value="MANAGE"/>	<input type="button" value="CONNECT DEVICES"/>

1 - 3 of 3